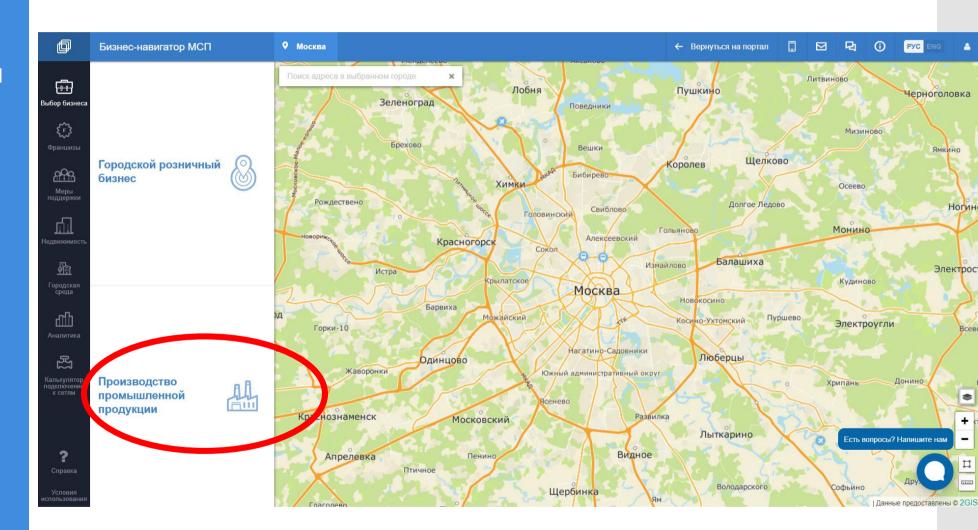
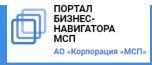


# Бизнес-навигатор МСП поможет спланировать создание нового промышленного предприятия

С 2020 года в Бизнес-навигаторе МСП функционирует новый модуль, позволяющий рассчитать рыночную нишу и примерный бизнес-план создания нового промышленного предприятия







# Модуль планирования промышленного производства доступен для всех субъектов Российской Федерации

Предприниматели могут использовать 3 сценария выбора вида бизнеса и региона организации производства:

- 1) Выбрать регион и затем вид бизнеса из перечня, включающего 40 видов производственного бизнеса в настоящее время
- 2) Выбрать на интерактивной карте регион и ознакомиться с наиболее емкими по потреблению продукции видами бизнеса
- 3) Выбрать вид бизнеса и ознакомиться с помощью интерактивной карты с региональным распределением потребления продукции



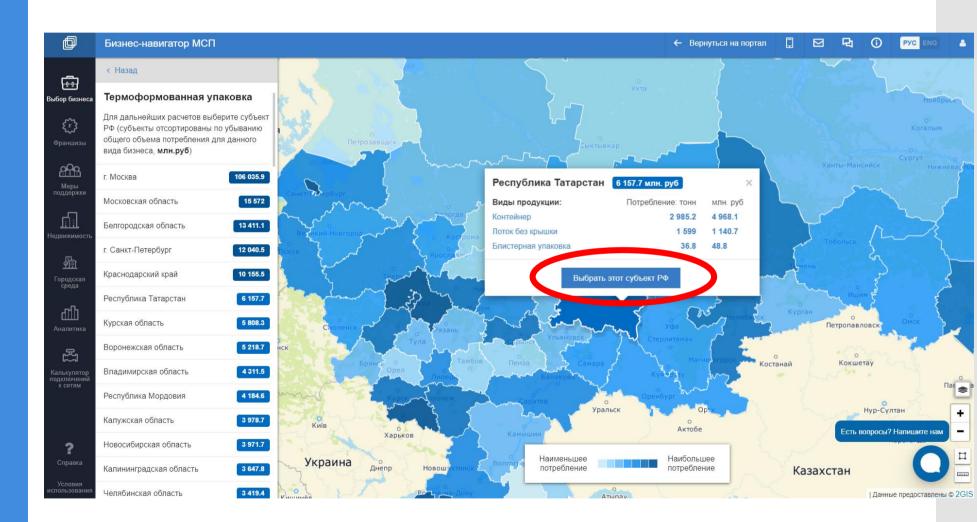




Выбор вида бизнеса и региона размещения производства облегчается с использованием интерактивных карт

Цветовой градиент на интерактивных картах отражает масштаб потребления соответствующей промышленной продукции





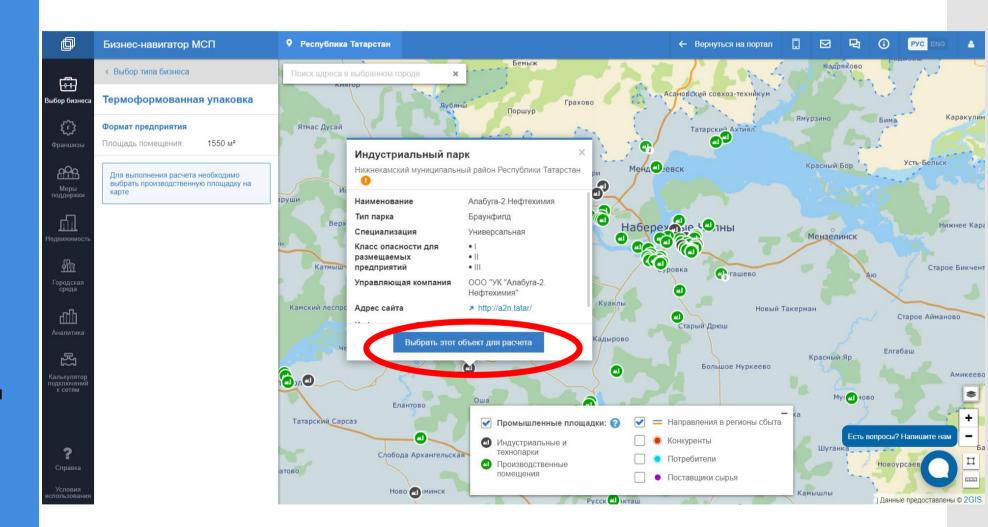


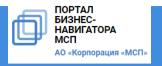
Для выбора помещения для организации производства доступны все актуальные предложения производственных площадок

### Среди доступных производственных площадок:

- 1) Индустриальные парки и технопарки, созданные в рамках государственной поддержки промышленных предприятий
- 2) Производственные помещения, предлагаемые в аренду частными собственниками





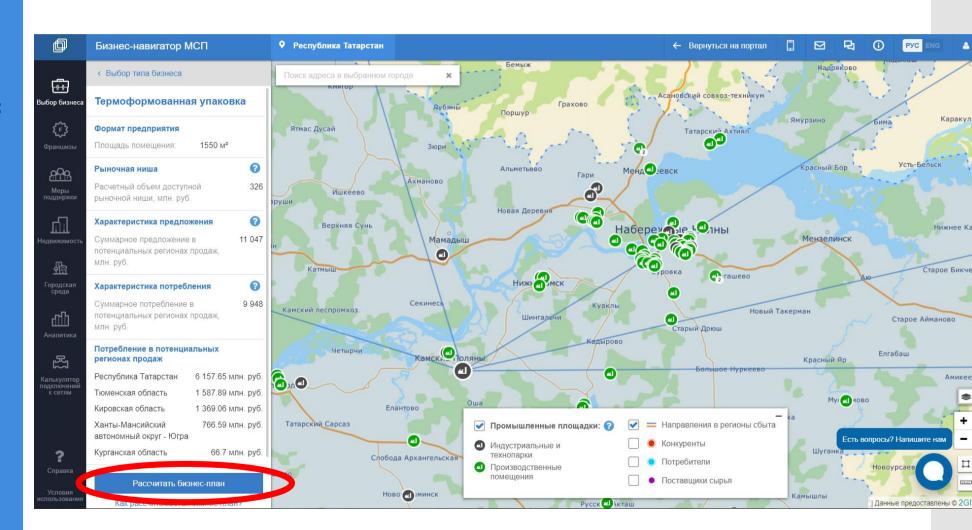


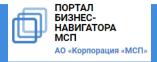
## Система рассчитывает рыночную нишу и показывает доступные рынки сбыта

### Пользователям доступна информация о:

- 1) Расчетном объеме доступной рыночной ниши
- 2) Суммарном предложении в потенциальных регионах продаж
- 3) Суммарном потреблении в потенциальных регионах продаж
- 4) Потреблении в разрезе потенциальных регионов продаж

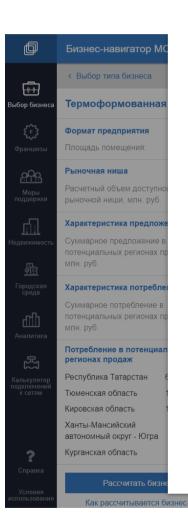






## Система представляет предпосылки и используемые источники информации

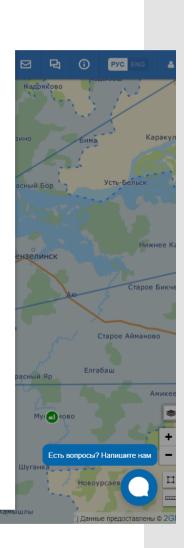


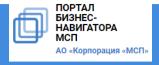


основные показатели создания (инвестиционная программа) и ведения (формат предприятия, капитальные и операционные затраты) бизнеса.

- Данные о конкурентах, поставщиках сырья и потребителей сформированы на основании информации из официальных источников об основном виде деятельности организаций (ОКВЭД). Расчет спроса на продукцию или услуги выбранного производственного бизнеса основан на данных о текущем потреблении, рассчитанном методом масс-баланса и его последующем прогнозе с использованием эконометрической модели.
- Исследование рыночной среды, анализ исторических статистических данных и прогноз рынков промышленной продукции осуществлен компаниями АО «КПМГ» и ООО «КПМГ Налоги и Консультирование», отобранными АО «Корпорация «МСП» по результатам открытой конкурсной процедуры. Все оценки, прогнозы и выводы, в том числе относительно рыночных и экономических условий и возможностей могут отличаться от фактических условий осуществления предпринимательской деятельности в каждом отдельно взятом регионе.
- При прогнозировании рынков промышленной продукции использовался консенсусный консервативный подход.
  Прогнозы АО «КПМГ» и ООО «КПМГ Налоги и Консультирование» основывались на макроэкономических и отраслевых прогнозах Центра макроэкономического анализа и прогнозирования, Министерства экономического развития Российской Федерации, Центрального банка Российской Федерации и иных доступных источников.
- Формат и состав примерного бизнес-плана согласован межведомственной Рабочей группой Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, Фонда развития промышленности и АО «Корпорация «МСП» с участием Агентства стратегических инициатив и общественных деловых объединений предпринимателей: «ОПОРА России», «Деловая Россия», Торгово-промышленная палата Российской Федерации, Российский союз промышленников и предпринимателей, а также одобрен коммерческими банками.
- При реализации примерного бизнес-плана на практике возможны отличия финансовых и иных параметров от представленных в составе типового бизнес-плана, связанные с изменением рыночных условий и предпринимательской активностью в каждом отдельно взятом регионе. Обратите внимание, что при расчете примерного бизнес-плана не учитываются выплаты (надбавки, компенсации) льготным категориям работников.
- У Вас есть возможность скачивания и распечатывания примерного бизнес-плана, который принимается банкамипартнерами АО «Корпорация «МСП» для рассмотрения возможности кредитования и получения лизинговой поддержки
- Вы можете скачать примерный бизнес-план в формате PDF без возможности его изменения с использованием ссылки на то, что данный примерный бизнес-план рассчитан в Бизнес-навигаторе МСП системе Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства.



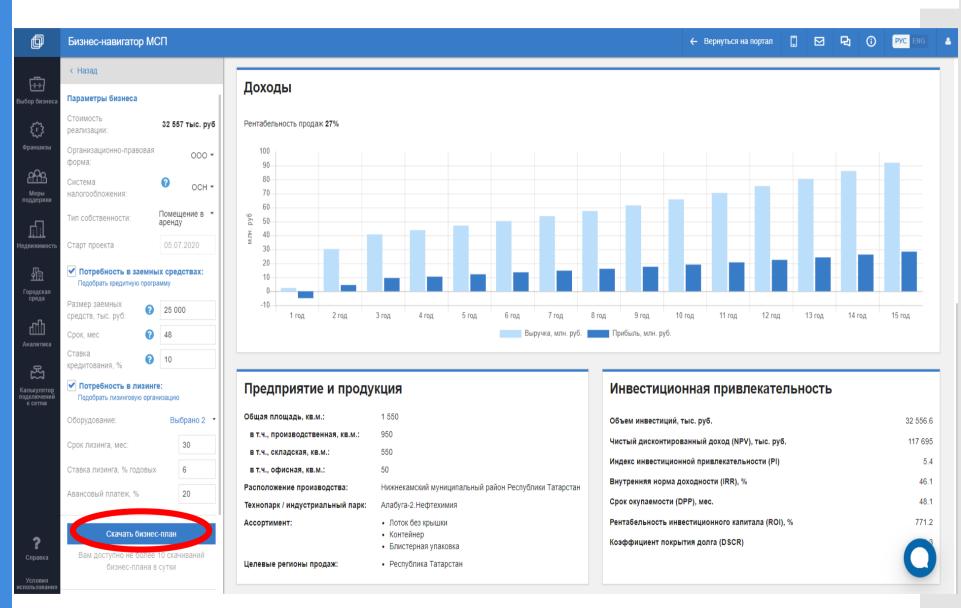




## Система рассчитывает примерный бизнес-план типовой структуры

Резюме бизнес-плана организации предприятия в выбранной локации содержит, в частности, информацию, сколько денег нужно вложить на старте, на какую прибыль можно рассчитывать и как быстро окупятся инвестиции, какие нужны документы для ведения бизнеса и какой персонал необходимо привлечь







### Полная версия бизнес-плана доступна в формате PDF

Структура примерного бизнес-плана соответствует международным стандартам бизнес-планирования.

Примерный бизнес-план описывает все аспекты организации производства и сбыта готовой продукции



Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства

### 2006050013

### Примерный бизнес-план открытия производственного предприятия

Вид бизнеса: Термоформованная упаковка

### Содержание

Адрес: Нижнекамский муниципальный район Республики Тата Технопарк / индустриальный парк: Алабуга-2.Нефтехими

Площадь	1 550 m <sup>2</sup>	Объем инвестиций, т
Количество персонала	14 чел.	Лизинг, тыс. руб.
Организационная форма	000	Ставка лизинга, %
Система налогообложения	осн	Кредит, тыс. руб.
		Ставка кредитования

Бизнес-навигатор МСП рассчитывает примерный бизнес-план на основе индикаторов рынка и практики ведения правового поля, который дает ориентиры и основные направления действий по открытию (расширению

Республика Татарстан, июль 2020

### 1. Резюме

- 1.1. Сводная информация
- 1.2. План-график мероприятий
- 1.3. Перечень необходимых документов

### 2. Характеристика продукции

### 3. Анализ рынка

- 3.1. Анализ баланса спроса и предложения
- 3.2. Анализ потребления
- 3.3. Анализ цен
- 3.4. Анализ конкурентной среды
- 3.5. SWOT-анализ

### 4. Маркетинговый план

- 4.1. Стратегия маркетинга
- 4.2. Маркетинговое предложение
- 4.3. План продаж
- 4.4. План продаж в разрезе регионов поставки

### 5. Производственный план

- 5.1. Технология производства
- 5.2. Оборудование
- 5.3. Логистика
- 5.4. Сырье и материалы
- 5.5. Себестоимость продукции

### 6. Персонал

### 7. Инвестиционный план

- 7.1. Потребность в финансировании и структура оборотного капитала
- 7.2. График финансирования
- 7.3. Параметры заемного финансирования

### 8. Финансовый план

- 8.1. Выручка от реализации
- 8.2. Операционные расходы
- 8.3. Налоги, сборы и отчисления
- 8.4. Расчет финансовых потоков

### 9. Оценка рисков

- 9.1. Анализ вероятности рисков
- 9.2. Чувствительность к рискам
- 10. Документы для подачи заявки на получение кредита / лизинга

едеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства